

Прямые поставки кильки и салаки из стран Балтии

**ВЕСЕННИЙ ВЫПУСК!**

основана в 1992 году

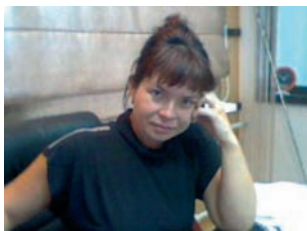


**Наша миссия – стать лучшим партнером по бизнесу для вас!**

**Сами выловили – сами доставили.**

**История компании:** Компания «Людмила» - семейная компания из Прибалтики, с бессменным директором на протяжении всех лет – Харитоновым Геннадием Ивановичем, в течение 19 лет предлагает Российскому рынку поставки свежемороженой рыбы оптом из Эстонии и Латвии, Норвегии и Исландии, Шотландии и Финляндии: кильки и салаки, скумбрии, сельди, путассу, мойвы, горбуши, минтая, лосося, хамсы... Официально занимаем 1 место в РФ за последние 4 года по количеству ввезенной рыбы из стран Балтии! Налажены прямые поставки с российскими производителями из Мурманска, Архангельска, Дальнего Востока, которые поставляют нам минтай, горбушу, треску, пикшу и т.д.

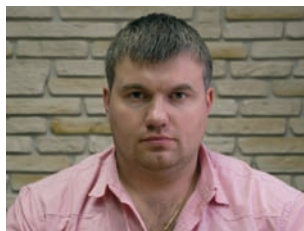
**Вас приветствуют:**



Алена – руководитель



Геннадий Иванович - директор



Роман – коммерческий директор

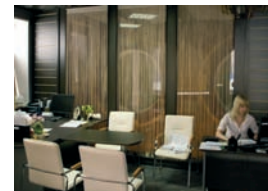
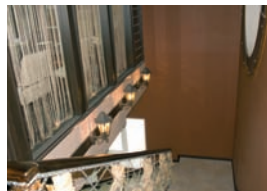


Андрей – руководитель отдела закупок

**Новости нашей компании:** Достигнута договоренность с «Рефсервисом» - собственником российских вагонов-термосов, о предоставлении вагонов для загрузки килькой в Эстонии с последующей отправкой по городам России с таможенной очисткой в Пскове, без выгрузки товара из вагона. Мы единственные, кому удалось организовать такую удобную и экономически эффективную систему доставки рыбы нашим клиентам! Такая схема доставки кильки является наиболее выгодной по сравнению с доставкой машинами: тарифы за доставку выросли чуть ли не вдвое, а вагоны, соответственно, пройдут границу быстрее, поэтому себестоимость доставки будет гораздо дешевле. В последнее время на границе скапливаются грузовые машины и стоят в очереди по 3-5 дней, водители уже неохотно соглашаются на такие рейсы. Да и мы уходим от перегрузов после таможенной очистки машины, что будет отражаться на качестве сохранности упаковки, будет меньше мехповреждений рыбы.



В начале 2011 года филиал г. Нижний Новгород переехал в новый шикарный офис. Оцените элементы оригинальных дизайнерских решений в «морском стиле».



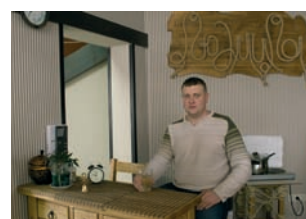
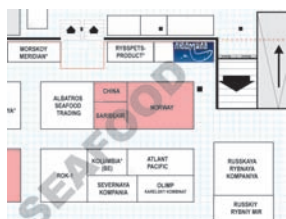
Напоминаем, что в России работает 3 наших подразделения: г. Санкт-Петербург с месячным объемом хранения рыбы 8000 тонн, в г. Печоры Псковской обл., г. Нижний Новгород.

Адреса наших складов, СПб:

1. Кубинская ул. д. 75, х/к «Интертерминал»
2. Ириновский пр. д. 1 х/к «Питер Лайн»
3. Советский пр. д. 42, х/к «Фиорд» «ООО РезервСкладСервис»
4. п. Шушары, уч-к 28, х/к «Экомодуль» (Территория совхоза «Ленсоветовский») ООО «РезервСкладСервис»
5. п. Шушары, ул. Первомайская, д. 2, х/к «Ситроник».

Имеем склады в других городах РФ: Кирове, Перми, Екатеринбурге, Рязани.

**Дорогие друзья, партнеры! Приглашаем вас посетить наш стенд на выставке «Весь мир питания 2011 / World Food Moscow 2011», которая будет проходить с 13-16 сентября 2011 года в Экспоцентре на Краснопресненской наб.**



**Будет возможность пообщаться лично, оперативно обсудить рабочие вопросы. Будем ждать вас в обозначенном месте! Всех друзей радушно угощаем: немного водочки и балтийская килька пряного посола, приготовленная специально по старинному рецепту на Эстоском ржаном хлебушке с маслом!**

**В нашей компании появилась очень ответственная должность. Теперь, вкусные обеды и ужины, специально для нас, готовит шеф-повар! Во время обеда есть возможность не только отведать кулинарные изыски, но и совместно решить спорные рабочие моменты!**



основана в 1992 году

## Новость об открытии завода в Эстонии:

2 февраля 2011 г в 10 км. от Пярну открылся новый холодильный комплекс производственной мощностью 200 т/сутки заморозки кильки и салаки, хранением 4000 т. рыбы. Предприятие называется Eesti Traaluugi Uhistu.

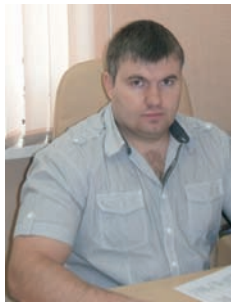
Его акционерами являются такие известные компании как AS Läätsa Kalatööstus, OÜ Saare Fishexport, OÜ VRHL, которые имеют около 50% эстонских квот по вылову рыбы.

На открытии с поздравительной речью выступил министр сельского хозяйства Эстонской Республики, старейшина Пярнского Уезда и другие именитые личности. От лица Российских клиентов в открытии принимала участие только компания ООО «Людмила» в лице руководителя Харитоновой А., коммерческого директора Гурьянова Р., руководителя отдела закупок Степаненко А. Предприятие начнет функционировать к концу мая, а работать в полную мощность – осенью 2011г. Во главе завода – сын потомственного рыбака в 3 поколении. Надеемся, что данное предприятие ждет великое будущее!



**Наша компания** - молодая, амбициозная, с далеко идущими планами, наращивает свои обороты. Мы имеем контракты на поставку рыбы не только с Эстонией и Латвией, но и с другими ведущими странами мира, а именно: Норвегией, Шотландией, Ирландией, Нидерландами, Мавританией, Китаем, Исландией, Канадой, Испанией, Данией, Финляндией.

В октябре 2010 г. был создан филиал в городе Санкт-Петербург, помимо уже имеющегося головного офиса в городе Нижний Новгород и логистического центра в г. Печеры, Псковской области. На сегодняшний день рассматриваются варианты филиалов в других городах России, а так же в Странах СНГ.



Мы постоянно ищем новые решения в логистике по доставке кильки, салаки и других видов рыб для того, чтобы снизить себестоимость товара и всегда предлагать Вам самые привлекательные цены, доказывая, что **мы являемся лидерами на рынке с/м рыбы**. Наши продажи увеличились вдвое, по сравнению с 2009 годом, и мы уверены, что и дальше будем улучшать свои показатели. Думаю, что на данный момент никто не может отрицать тот факт, что ввоз кильки и салаки из стран Балтии нашей компанией в Российскую Федерацию - самый высокий и, причем, с хорошим отрывом от других игроков. Помимо привлекательных цен, высокого качества рыбы и внимательного отношения к нашим партнерам у нас имеется ряд банковских продуктов, позволяющих клиентам забирать рыбу сегодня, а оплачивать спустя 120 дней.

Теперь в нашей компании существует отдел «Новые проекты», который просчитывает очень интересный проект: покупку своих кораблей с квотами для добычи кильки и салаки в странах Балтии, именно поэтому один из наших девизов - «Сами выловили, сами доставили». Кроме того, есть планы на создание холодильника в городе Печеры по европейским технологиям вместимостью 2000 тонн.

Все остальные интересные новости о нас и дальнейшему развитию компании вы можете узнавать на нашем корпоративном сайте [www.kilkann.ru](http://www.kilkann.ru). Также, вы сможете просматривать видео-ролики – истории из жизни нашей компании на нашем сайте. Уважаемые партнеры, ждем вас на нашем стенде на выставке «Весь мир питания 2011 / World Food Moscow 2011» с 13-16 сентября 2011 года в Экспоцентре.

*С уважением, Гурьянов Роман, коммерческий директор ООО «Людмила»*

## «Плоды факторинга». Отзывы наших клиентов.



Для нашей компании факторинг является одним из мощных инструментов развития. Всего за полгода с момента начала работы по факторингу мы смогли достичь объема поставок по данной схеме до 15-20 млн. рублей в месяц. В планах компании - дальнейшее наращивание объема сделок по факторингу, как за счет работы с покупателями, так и за счет начала работы по закупочному факторингу с поставщиками.

*Отзывы наших клиентов:*

**Пермина Наталья Павловна**, главный бухгалтер ООО «Криолот», г. Пятигорск:

«Несмотря на несколько более высокий процент за пользование денежными средствами по сравнению с кредитными ресурсами, финансирование по факторингу является более быстрым, не требует длительной процедуры оформления документов, залогового обязательства и соблюдения прочих формальных моментов. А результат – рост объемов продаж за счет возможности увеличения

отсрочки платежа».

**Замесин Юрий Николаевич**, директор ООО «Башагроинтер», Уфа:

«Наше предприятие в полной мере оценило целесообразность и своевременность сотрудничества по факторингу с компанией «Людмила». Мы получили довольно удобный финансовый инструмент для пополнения оборотных средств».

Пример расчета цены 20 тонн рыбы:

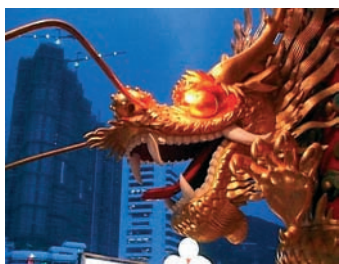
цена по прайсу - 20 руб/кг., цена по факторингу составит:

Дни	Наценка за 1 кг, руб.	Цена конечная за 1 кг, руб.	Цена партии 20 тонн, руб.
60	0,89	20,89	417 800,00
70	0,94	20,94	418 800,00
80	1,08	21,08	421 600,00
90	1,16	21,16	423 200,00
120	1,39	21,39	427 800,00

**НЕ ЗАБУДЬТЕ, что цена на рыбу, как правило, возрастет на рынке за 120 дней гораздо быстрее, чем ставка банка по факторингу!!!**

*Николай Денисов, руководитель отдела факторинга ООО «Людмила»*

## Осваиваем китайский ассортимент!



В связи с тем, что, начиная с 2011 года, резко начали уменьшаться квоты на вылов океанической рыбы, очередная важная цель нашей компании – импортировать в РФ такую продукцию, которая выращивается в аквакультурах, в частности, в Китае. Всем известно, что Китай занимает 2 место по ввозу в РФ хорошо известной российскому покупателю продукции, такой, как: филе минтая, тилапии, хека, окуня, трески, морского коктейля, креветки. Один из плюсов китайской рыбопродукции – выращенная, а не выловленная - она может поставляться круглогодично на российский рынок. Надеемся, что в ближайшее время мы будем иметь возможность порадовать наших клиентов хорошими ценами и богатым ассортиментом на рыбу из Китая.

Степаненко Андрей, руководитель отдела закупок ООО «Людмила»

Прямые поставки кильки и салаки из стран Балтии



**Компания Людмила начинает эксклюзивные поставки в Россию по экзотическому ассортименту из Мавритании! Только у нас - более 50 сортов рыб!**

Пятнистый лаврак (себас)	Капитан (филе)	Средиземноморский сладко	Каракатица (очищенная)
Дорада серая	Креветки: очищенные, б/г	Морской язык	Полосатый тунец
Кефаль	Африканский пседот: филе, б/г	Осьминог (отбитый в барабане)	Серебристый солнечник, б/г
Сардинелла: тушка, филе	Полосатый карась	Ботус тропический	



**СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ!** При покупке 25 тонн мавританского ассортимента – 1 тонна селедки в подарок!

**СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ** на март-апрель: При покупке 20 тонн корюшки – 500 кг сельди в подарок!!!!

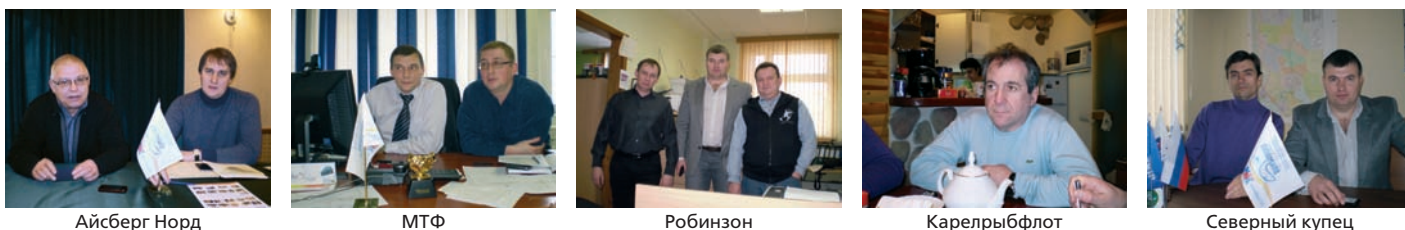
**Лучшему менеджеру по продажам – премия 10000 рублей!!!**

№	Наименование	Вид филе	Филе	С филе хвостик	Порошок	Филе 200г	Филе 300г	Филе 400г	Салаки/Салак
<b>КИЛЬКА</b>									
1	Килька 0,2-0,3 кг	22	22	22	22	22	22	22	22
2	Килька 0,4-0,5 кг	22	22	22	22	22	22	22	22
3	Килька 0,6-0,8 кг	22	22	22	22	22	22	22	22
4	Килька 0,9-1,1 кг	22	22	22	22	22	22	22	22

Наш основной прайс-лист для удобства клиентов тоже теперь содержит фото всего ассортимента товара! Убедитесь в этом, посетив страничку нашего корпоративного сайта: <http://www.kilkann.ru/price>

Информацию о наших основных партнерах-поставщиках и странах вылова рыбы Вы можете увидеть на нашем корпоративном сайте: <http://www.kilkann.ru>. Лучшим поставщиком был признан OU Morobell – Наши поздравления и благодарность!!!

**14-15 марта 2011 года были достигнуты соглашения с ведущими производителями рыбы в Мурманске.**



Айсберг Норд

МТФ

Робинзон

Карелрыбфлот

Северный купец

**Поздравляем наших дорогих партнеров с личными праздниками! С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ, ДРУЗЬЯ!!!**

8 марта	Ансис Иргенс	Zvejnieku saimnieciba IRBE, Латвия, Роя	7 апреля	Федоров Олег Александрович	ООО «Гарпун», СПб
20 марта	Шевелев Павел Владимирович	ГК «Конта», СПб	13 апреля	Черемисина Татьяна Анатольевна	Бухта изобилия ООО, г. Тамбов
21 марта	Елена Валерьевна	Сторчак В.В. ИП, г.Саратов	14 апреля	Тихомиров Сергей Владимирович	Союз-Биллион ООО, г. Москва
25 марта	Королькова Олеся Николаевна	Норли-Т СП ООО, г. Смоленск	22 апреля	Денисова Надежда Михайловна	Садра ТД ООО, г. Самара
30 марта	Алдона Баум	OU Morobell, Эстония, Хаапсалу	26 апреля	Гетьман Андрей Леонтьевич	Норд Фиш Воронеж ООО, г. Воронеж
6 апреля	Панасенко Владимир Григорьевич	Норли-Т СП ООО, г. Смоленск			



Сегодняшняя цена на кильку продержится на уровне 20 р.-21 р. – Псков, СПб. – до 10.04.11 г., далее, возможно падение цены на 1 р., при этом, остается всего 1-2 недели на вылов первосортной кильки. Соответственно, с мая месяца цена пойдет вверх, а в сентябре-октябре мы прогнозируем, что цена на кильку зафиксируется на отметке 25-26 р.

Цена на норвежскую сельдь 300+ поднимется в течение 10-14 дней до 46-47 р. на СПб, т.к. в Норвегии не сделано закладок и в настоящее время осуществляются отгрузки остатков рыбы, соответственно, производители максимально повышают цены.

Наши менеджеры по продажам:



Павел, руководитель отдела продаж, Н. Новгород  
910-058-54-43



Екатерина, ведущий менеджер по продажам  
910-058-54-45



Ольга, ведущий менеджер по продажам  
910-058-54-34



Юлия,  
910-890-90-42



Александр,  
910-058-54-33



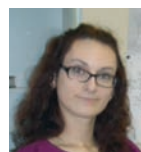
Валерий, руководитель отдела продаж, СПб  
911-000-85-49



Игорь,  
911-000-85-47



Алексей,  
911-000-85-45



Элеонора,  
911-000-85-53



Петр,  
910-058-54-32

Список регионов, с которыми мы работаем, с указанием прикрепленных к ним менеджеров

город	менеджер	город	менеджер	город	менеджер	город	менеджер
Архангельск	Элеонора	Калининград	Элеонора	Новороссийск	Игорь	Ставрополь	Игорь
Астрахань	Игорь	Казань	Ольга	Омск	Валерий, Павел	Старый Оскол	Александр
Барнаул	Валерий	Калуга	Алексей	Орел	Александр	Сыктывкар	Петр
Белгород, Ст.Оскол	Александр	Кемерово	Валерий, Павел	Оренбург	Юлия	Тамбов	Александр
Брянск	Юлия	Киров	Петр	Орск	Юлия	Тверь	Алексей
Великий Новгород	Алексей	Ковров	Ольга	Пенза	Юлия	Тольятти	Юлия
Владимир	Александр	Кострома	Ольга	Пермь	Юлия	Томск	Валерий
Волгоград	Игорь	Краснодар	Игорь	Петрозаводск	Элеонора	Тула	Алексей
Вологда	Элеонора	Красноярск	Валерий, Павел	Псков	Алексей	Тюмень	Валерий, Павел
Воркута	Петр	Курган	Павел	Ростов-на-Дону	Игорь	Ульяновск	Ольга, Юлия
Воронеж	Александр	Курск	Александр	Рязань	Алексей	Уфа	Юлия
Екатеринбург, Ниж.Тагил	Валерий, Павел	Липецк	Ольга	Самара	Юлия	Ухта	Петр
Железногорск	Александр	Москва	Петр	Саранск	Александр	Чебоксары	Александр
Иваново	Ольга	Мурманск	Валерий	Саратов	Александр	Челябинск	Валерий, Павел
Ижевск	Юлия	Наб. Челны	Юлия	Смоленск	Алексей	Череповец	Алексей
Йошкар-Ола	Александр	НН	Александр, Петр	Сочи	Игорь	Чита	Петр
Иркутск	Валерий	Новосибирск	Валерий, Павел	СПб	Валерий, Игорь, Петр	Ярославль	Александр
Белоруссия	Элеонора	Украина	Элеонора	Казахстан	Элеонора	Таджикистан	Элеонора

Ведущий менеджер по продажам по всем регионам России — Екатерина.

Наши основные партнеры

Эстония:	№ заводов	Исландия:	№ заводов	Норвегия:	№ заводов
OÜ Morobell	№ 408	HB GRANDI HF	A 476, A472, A 475, A 456, A 477, A 478, A 479, A 480, A 481	Egersund Seafood AS	R 150, T 212, N 655
Eesti Kutseliste Kalurite Ühistu	EE 562 EU	Samherji HF	A 590, A 592, A 597, A 615, A 595, A 586	Atlantic Pelagic AS	N 1036, H 72, R 131, F 633
AS Kihnu Kala	№ 495	Iceland Pelagic LTD	A502, A 622, A 506, A 539, A 500, A 668, A 326, A 328, A 327, A 331, A 699, A 573, A 700	Coast Seafood AS	SF122
AS Kajah Fishexport	№ 215	Iceland Seafood LTD	A 353, A 439, A 495, A 449, A 365, A 366, A 405, A 489, A 553, A 634, A 574, A 575, A 681, A 682, A 683	Norway Pelagic AS	SF104, SF189, SF225, SF72, N902, H140, M314, R79, M301, T274, N830
OÜ VRHL Mõntu Külmoone	№ 437	VSV	A 370	Nergard Sales AS	N 195, N 541, T 316, T 314
AS Smakus	№ 259	Шотландия:	№ заводов	Nils Sperre AS	M 373, T 362
AS Geirom	№ 274	Denholm Seafood ltd	UK BB 044 EC	Olav E. Fiskestrand	M 341
AS Gramus	№ 251	Fresh Catch	UK BB 097 EC	Финляндия:	№ заводов
Латвия:	№ заводов	Lunar freezing and Cold Storage ltd	UK BB 062 EC, UK BB 028 EC	Troolari Olympos Oy	F 89562
SIA Mežmaļi M	A 002425	Interfish	UK XQ 027 EC, UK XQ 028 EC	Россия:	ЗАО «Вестрыбфлот»
SIA «Grants &Ko»	A 002292	Joseph Robertson (Aberdeen) Ltd	AA 038 EC	ООО «Айсберг-Норд»	ООО «Робинзон»
«Zvejnieku saimniecība IRBE»	A 025355 SIA	Швеция:	№ заводов	ОАО МТФ	ОАО «КарелРыбФлот»
Мавритания:	№ заводов	ASTRID FISKEXPORT	904	ЗАО «Мурмансельдь 2»	ООО «Северный купец»
Nesco Maritime Agency S.L.	SEPH-SA, CPAA	Swe-Dan Seafood AB	2216	Дальний Восток:	ОАО «Океанрыбфлот»
		Simrishamn Fryshus AB	946	Колхоз им. Ленина	ПБТФ
				ЗАО «Примрыбснаб»	